



QUATTRO RUOTE

Le concessionarie alzano la testa solo grazie ai contributi «Nuovi incentivi urgenti O chi comprerà più auto?»

Il mercato dell'auto, sul territorio, ha accennato alla ripresa grazie ai nuovi incentivi statali. Per molti, però, sono lontani i ritmi di prima della pandemia. E, con i bonus praticamente esauriti, sul futuro regna l'incertezza: «Ne urgono di nuovi, altrimenti la gente non compra».

Dai titolari delle concessionarie del Chierese si solleva un cauto ottimismo. Per il mercato dell'auto continua a essere un periodo difficile. Ma i contributi statali per le vetture nuove hanno incuriosito tanta gente, che in parte ha poi concluso gli acquisti. «L'afflusso di persone al punto vendita è alto - riporta Michael Tedesco di Lomanto, strada Roaschia - Senza gli incentivi nessuno si sarebbe mosso. Lo dimostrano i primi mesi dopo la quarantena, con affari molto stringati».

Concorda Catello Esposito di Theorema Citroen, Torino: «Fino ad agosto eravamo in sofferenza. Poi c'è stata la ripresa. Si continua a navigare a vista. Penso che chiuderemo l'anno con il 40% in meno sulle vendite rispetto all'anno scorso».

Guarda al passato anche Leonardo Angiolini di Auto Chieri, viale Fasano. Quelli di lockdown per lui erano i mesi di maggior lavoro. «Temevamo peggio. Ma è impossibile porre rimedio alle sorti di questo anno nefasto solo con gli incentivi varati sinora. Sarebbero gran cosa se fossero stati stanziati solo per la causa ambientale. Dovrebbero rilanciare l'economia: come possono farlo, con così pochi soldi stanziati per le categorie di veicoli più richieste?». I contributi per le auto delle classi a-



missioni più alte (utilitarie diesel) sono finiti da giorni, poche settimane dopo l'attivazione della seconda tranche. Restano quelli per le vetture poco inquinanti, ma anche meno richieste, perché più care.

Al concessionario Ford Sara (Carmagnola) hanno attivato le vendite online nei mesi di quarantena. «Qualcuno ha concluso l'acquisto - fa il punto Carola Giordano - Ma la gente vuole vedere e toccare prima di comprare». Da lei maggio e giugno hanno registrato vendite pari a quelle degli stessi mesi del 2019. «Anche perché la macchina è una necessità: chi ne aveva bisogno e ha rimandato l'acquisto, a fine lockdown, non ha tardato». Frenata a luglio, quando si è iniziato a parlare di incentivi, anche se non ancora varati. «Agosto è stato un mese con tanti appuntamenti, così come settembre. Ora regna l'incertezza sul futuro».



Da sinistra: Leonardo Angiolini di Auto Chieri; Nicoletta Ingazzati di Nuova supercar. Sotto: Michael Tedesco di Lomanto. Nell'immagine grande: inquadratura dall'alto della concessionaria Spazio a Torino



Spetta ai rivenditori gestire tutte le pratiche per ottenere i bonus. Devono prenotare i fondi a nome del cliente, concludere la vendita e immatricolare il veicolo entro 6 mesi. «Non è un sistema snello - è critico Angiolini - Parliamo di sblocco di burocrazia; per noi è stato l'opposto».

Concorda Giordano. Di diverso avviso Davide Marano di Lo-

gica Kia, Borgaro. «I problemi non stanno nel sistema informatico, ma nelle risorse stanziate: non sono sufficienti. Infatti sono finite subito. Gli italiani hanno un parco auto vecchio; vogliono rinnovarlo, ma devono essere sostenuti per farlo».

Conferma una ripresa, «lenta», delle vendite anche Nicoletta Ingazzati di Nuova supercar, stra-

da San Silvestro. A suo parere, tanto ha influito il timore dei futuri blocchi del traffico. «Si parla di attivarli anche in quest'anno di difficoltà economica. Dunque tanti sono preoccupati e, sfruttando gli incentivi, provano a cambiare auto». C'è però chi arriva in concessionaria disinformato. «Le pubblicità illudono la gente di poter comprare auto per poche migliaia di euro, grazie ai vari contributi».

Intanto, è unanime lo sguardo al futuro. Le speranze sono tutte rivolte ai nuovi incentivi, sui quali però il governo non ha ancora fatto chiarezza. «Quest'ultimo periodo l'ha dimostrato - ragiona Tedesco - Con gli incentivi si vende e si rinnova il parco auto. Attendiamo bonus e sgravi fiscali».

La proposta di Angiolini è abbassare l'Iva al 5% sulle auto. Ingazzati è ottimista: «Nel settore dicono che arriveranno presto nuovi fondi. Per ora tante case auto-



mobilitiche fanno sconti, ma senza contributi statali».

Poco entusiasmo, nonostante gli incentivi ingenti, per l'elettrico. Colpa, a detta dei rivenditori, dell'autonomia ridotta, della difficoltà nel trovare punti di ricarica e nei costi molto elevati. «Anche con tutti gli sconti, servono decine di migliaia di euro per acquistarlo». Solo Tedesco dice che qualcosa, si è smosso anche sulle e-car. «Ne ho vendute alcune. Non prime auto. Idem per le ibride, sui cui anche le case automobilistiche stanno investendo molto».

Da X-Raam di via dell'Industria e via Battisti non si sono interessati agli incentivi. «Comprando tanto, ottengo parecchia scontistica dalle case madri e punto su quella, con meno burocrazia» espone Maurizio Castelli. Elettrico in città? «Curiosità, ma è troppo caro».

Luca Ronco



ASSAM S.S.D.R.L.
Società Sportiva
Dilettantistica
tel:3491257430
eventi@assam.to.it

CORSI 2020/2021

CHIERI - Ginnastica per tutti con elementi di:
(quote a lato di ogni corso)

DOLCE (€220x2 v/sett-€170x1 v/sett)

Centro Sportivo S. L. Gonzaga-via Trofarello
mercoledì - venerdì 09-10
mercoledì - venerdì 10-11

Claudia Z. - tel 3405210639

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico
martedì - giovedì 18-19

Pal.scuola elem. via Fea
(previa autorizzazione della scuola)
lunedì - giovedì 08:30-09:30 (corso intensivo)
lunedì - giovedì 09:30-10:30

Centro Sportivo S. L. Gonzaga-via Trofarello
lunedì - giovedì 15-16
Carla M. - tel 3385305531

Parr. Le Maddalene - st. Cambiano
lunedì - giovedì 09-10
lunedì - giovedì 10-11

Michela R. - tel 3469494218

DOLCE E PILATES (€220 x2 v/sett- €170x1 v/sett)

Palazetto - S.Silvestro
martedì - giovedì 08:45-09:45
martedì - giovedì 09:45-10:45
mercoledì - venerdì 08:45-09:45
mercoledì - venerdì 09:45-10:45

Gabriella A. (info: orari di lezione)

DOLCE E PILATES (€220x2 v/sett-€170x1 v/sett)

Parr. Le Maddalene - st. Cambiano
martedì - giovedì 17:30-18:30
Lucia M. - tel 3493174880

ANTALGICA (€270x2 v/sett-€180x1 v/sett)

Centro Sportivo S. L. Gonzaga-via Trofarello
martedì - giovedì 14:30-15:30
Elena M. - tel 3664027232

CHIERI - Ginnastica Acrobatica:

PFG - Preparazione fisica e stretching con ele.
di tessuti aerei (dai 15 anni in su)(€180)

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico
giovedì 17-18

Chiara S. - tel 3479367439

CHIERI - Attività sportiva ginnastica finalizzata
alla salute ed al fitness con elementi di:

(quote a lato di ogni corso)

TAI-CHI (€290 x 2 v/sett - €180 x 1 v/sett)

Parr. S. L. Gonzaga - via Trofarello

martedì - giovedì 19-20

Palazetto - S.Silvestro (€220 x 1 v/sett)

lunedì 09-10:30

Carola A. - tel 3471098369

PILATES (€290 x 2 v/sett - €180 x 1 v/sett)

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

lunedì - giovedì 19-20

lunedì - giovedì 20-21

Palazetto - S. Silvestro

lunedì 11-12

venerdì 13-14

Roberta C. - tel 3480108278

HATHA YOGA (€290x2 v/sett-€180x1 v/sett)

Centro Sportivo S.L.Gonzaga-via Trofarello

mercoledì 20-21

Palazetto- S. Silvestro

lunedì 9-10

Elena G. - tel 3387848427

CHIERI: SPORT BIMBI/RAGAZZI

Ginnastica per tutti con elementi di:

(quota a lato di ogni corso)

GIOCOMOTORIO (anni 3-5) (€170)

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

martedì 17-18

Elena P. - tel 3355631376

MULTISPORT (anni 6-10 e 11-13)

(€220 x 2 v/sett - €170 x 1 v/sett)

Centro Sportivo S.L.Gonzaga-via Trofarello

martedì- giovedì 16-17 (anni 11-13)

martedì- giovedì 17-18 (anni 6-10)

Francesco B. - tel 3396835796

Andrea R. - tel 3282111319

Ginnastica Acrobatica:

ACROJUNIOR (anni 8-13) (€220)

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

venerdì 17-18:30

Chiara S. - tel 3479367439

CHIERI-Ginnastica per tutti con elementi di:

(€230 x 2 v/sett - €170 x 1 v/sett)

ADDOME&POSTURALGYM

Palazetto - S. Silvestro

lunedì 12:50-13:50

CARDIO PUMP

mercoledì 12:50-13:50

Claudia Z. - tel 3405210639

TONE - UP

Palazetto - S. Silvestro

lunedì 12:50-13:50

Roberta C. - tel 3480108278

CARDIO TONE MIX

Palazetto - S. Silvestro

giovedì 12:50-13:50

Elena P. - tel 3355631376

CROSSCARDIO

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

mercoledì 20-21

Roberta B. - tel 3473356854

TOTAL BODY SOFT

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

mercoledì 19-20

ALLUNGAMENTO MUSCOLARE

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

venerdì 19-20

TOTAL BODY INTENSIVO

Pal. S. Pellico 2 - via De Maria

lunedì - mercoledì 20-21

CARDIO TONO

Centro Sportivo S.L.Gonzaga-via Trofarello

martedì-giovedì 20-21

HEAT (all. aerobico ad alta energia)

Centro Sportivo S.L.Gonzaga-via Trofarello

martedì - giovedì 21-22

Claudia Z. - tel 3405210639

BALLA&BRUCIA

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

martedì 20-21

Pal. S. Pellico 2 - via De Maria

giovedì 20-21

Marcy T. - tel 34037109582

... segue (€230 x 2 v/sett - €170 x 1 v/sett)

BALLA&BRUCIA GOLD (over 60)

Palazetto - S. Silvestro

lunedì 10-11

mercoledì 11-12

Marcy T. - tel 34037109582

MANTENIMENTO

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

lunedì-mercoledì 18-19

Elena M. - tel 3664027232

Parr. Le Maddalene - st. Cambiano

martedì - giovedì 18:30-19:30

martedì: Marcella - tel 3392734460

giovedì: Elena M. - tel 3664027232

Centro Sportivo S. L. Gonzaga-via Trofarello

martedì-giovedì 19-20

Claudia Z. - tel 3405210639

CHIERI - Ginnastica finalizzata alla salute

e al benessere (quota a lato di ogni corso)

BACK - SCHOOL - Scuola della schiena

GINNASTICA ANTALGICA CON L'OSTEOPATA

(1 v/sett: €220 x 8 mesi - €120 x 4 mesi)

Palazetto - S. Silvestro

giovedì 9-10

giovedì 10-11

Roberta F. (osteopata) - tel 3471412434

venerdì 9-10

venerdì 10-11

Pal. S. Pellico - p.zza S. Pellico

martedì 19-20

Mattia S. (osteopata) - tel 3497233094

Valutazioni osteopatiche:

tutti i giovedì e i venerdì 11-12 presso la saletta medica

del Palazetto si può chiedere una consulenza osteopatica

gratuita. Prenotazione telefonica agli osteopati

Pagamento: contante, assegno, bonifico e carta elettronica.

IBAN: IT 90 B 02008 30362 000101795029. Intestato a:

ASSAM Società Sportiva Dilettantistica a Responsabilità Limitata

Banca: Unicredit, Via Palazzo di Città, Chieri.

Quote: La quota forfettaria agevolata indicata accanto al corso è

referita a 8 mesi di attività ed include il tesseramento comprensivo di

assicurazione (€10).

Per i mesi persi causa Covid 2019 è previsto uno SCONTO

che può essere utilizzato ESCLUSIVAMENTE per le iscrizioni

fatte entro il 31/10/2020

Convenzione per i certificati medici con Centro Gym Studio, Poirino.

In Ottobre possibilità di visite mediche al Palazetto

Iscrizioni corsi a Chieri: Palazetto - str. S.Silvestro 35					
03/10 sabato	09-12	08/10 giovedì	17-20	13/10 martedì	18-20
05/10 lunedì	17-20	09/10 venerdì	09-12	15/10 giovedì	18-20
06/10 martedì	09-12	12/10 lunedì	18-20	16/10 venerdì	18-20

PER INFORMAZIONI WWW.ASSAM.TO.IT e f



«Ci riducano le tasse e avanti con l'online»

L'analisi di Federauto: «Nessuno si aspettava la ripresa»
«Serve favorire il rinnovo del parco macchine»

■ «Non bastano gli incentivi d'agosto, per rendere vivace il mercato dell'auto dopo mesi di stop obbligato. Urgono interventi strutturali sulla fiscalità: il settore oggi è vessato dalle tasse. Poi si punti su provvedimenti che rinnovino il parco auto».

Carlo Alberto Jura, vicepresidente di Federauto (Federazione Italiana Concessionari Auto) e presidente della Holding Spazio, è scettico sui provvedimenti messi in campo dal governo per venire incontro a chi compra vetture nuove. Elasticità, stock leggeri e relazioni anche "digitali" col cliente; su questo punteranno le concessionarie del futuro. «Ce l'ha insegnato il lockdown».

Tra i lavoratori del settore sul territorio c'è cauto ottimismo. Gli incentivi stanziati ad agosto hanno generato tanto viavai nei punti vendita: parecchi hanno poi concluso gli acquisti. Condividi questo sentimento? «E' stato un agosto anonimo. Ha registrato una ripresa che pochi si aspettavano dopo i difficili mesi primaverili. Questo fa ben sperare, anche se le incertezze sul futuro sono molte. Aiuta anche a dimostrare che i cittadini italiani hanno voglia e necessità di rinnovare il loro parco auto, tra i più vecchi d'Europa. Non ap-

pena c'è qualche incentivo, si muovono in massa».

E i bonus? «Sicuramente non bastano per rendere vivace il mercato dell'auto. E' un buon punto di partenza, ma serve altro. Inoltre non sono a fondo perduto: lo stato si è già ripagato quanto ha stanziato, solo grazie all'Iva delle vendite concluse. Qui possiamo aprire una parentesi su ciò su cui si dovrebbe puntare per dare nuova linfa al settore».

E prosegue: «Interventi strutturali sulla fiscalità dell'auto, che in Italia è vessata. Provvedimenti che portino a un reale rinnovo del parco auto, per sicurez-



Carlo Alberto Jura

za e sostenibilità ambientale. Ma non si punti solo sull'elettrico. Serve procedere per step intermedi, come l'ibrido. Altrimenti, con incentivi come quelli di quest'anno, il rischio è solo di anticipare gli acquisti di chi avrebbe comprato un'auto nuova l'anno prossimo. Senza però rimodernare il parco auto».

C'è chi, nonostante la ripresa estiva, prevede di chiudere l'anno con cali sulle vendite del 40%. Vale lo stesso per Spazio group? E su scala nazionale? «A Spazio abbiamo patito i mesi primaverili, quando però siamo stati attivi sull'online. Grazie a questo, da giugno c'è stata una gran ripresa. Se non ci saranno altre chiusure, dovremo riuscire a chiudere sugli stessi livelli del 2019. Su scala nazionale, invece, si paventa un calo del 20% circa: soffre meno chi ha proposte ecologiche interessanti».

E' per tutti un periodo di grandi cambiamenti. «Una rivoluzione anche per il nostro settore. Il lockdown ha dimostrato che ha successo chi riesce a essere elastico, e ha a che fare con prodotti diversificati. Si lavorerà su stock di auto sempre più leggeri: tanti hanno chiuso perché non sono più riusciti a pagarli. Ma i veri cambiamenti sono nella relazione col cliente: via libera anche ai rapporti online».

Prezzi ancora troppo alti: si resta su benzina e diesel «Si informano sulle e-cars ma passa soltanto l'ibrido»

■ Tanta curiosità sull'elettrico, ma raramente si acquista. Le famiglie chieresi continuano a puntare su benzina o diesel, anche se gli incentivi sono inferiori a quelli sulle e-cars.

C'è mercato per le utilitarie, di dimensioni ridotte, a benzina e di piccola cilindrata. «La gente vuole cambiare le proprie - riflette Catello Esposito di Theorema Citroen - Rottama le vecchie e ne compra di nuove, grazie ai contributi statali. Ma punta sempre sul termico».

Sull'elettrico tante richieste di informazioni, più per curiosità che per il reale interesse nell'acquistarlo. A limitarne le vendite

il costo, ancora superiore a quello delle auto a motore termico, la ridotta autonomia e la difficoltà nel trovare punti di ricarica. «Nei nostri affari le e-cars hanno influenza pari a zero - concorda Davide Marano di Logica - Non bastano 10mila euro di contributo statale, perché la gente le prenda in considerazione».

I pochi che lo scelgono lo fanno perché non stanno acquistando la loro prima auto.

Aumenta il numero degli interessati alle ibride. «Crescerà sempre di più - guarda al futuro Michael Tedesco di Lomanto - Infatti le Case stanno orientando le loro produzioni in questa direzione».

Per l'elettrico si risparmia fino a 10mila euro Quasi 4 mila euro di sconto I fondi sono già esauriti

■ Se si acquista un'auto elettrica con rottamazione, fino a 10.000 euro di aiuti. Ce n'è anche per quelle a motore termico, ciclomotori e motocicli. Ma per le classi di veicoli più richieste i contributi statali si sono già esauriti.

Con i Decreti Rilancio e Agosto, in campo in due tranches nuovi incentivi (460 milioni di euro in tutto) per l'acquisto di auto, diversificati in base alle emissioni di Co2. Ai loro importi va aggiunto un tributo da parte del concessionario di 2mila euro in caso di acquisti con annessa rottamazione di un'auto di almeno 10 anni, 1000

senza rottamazione. Il tutto può sommarsi all'Ecobonus previsto dalla Legge di Bilancio 2019, valido sull'acquisto di vetture poco inquinanti nuove.

Le misure fanno parte dei provvedimenti del Governo a favore del settore automobilistico, colpito dall'emergenza Covid-19.

Il risparmio massimo si ha sulle auto elettriche (emissioni «=20 g/km): 10mila euro con rottamazione (6mila dell'Ecobonus, 2 mila di tributo del venditore e altrettanti di incentivi "post Covid-19"), 6mila senza.

Con emissioni tra 20 e 60 g/km si risparmia 6.500 euro

con rottamazione e 3.500 senza.

Se l'auto rilascia nell'atmosfera Co2 tra 60 e 90 g/km, contributi di 3.750 euro con rottamazione e 2mila senza. Fino a 110 g/km di anidride carbonica, bonus tra 3.500 e 1.750 euro. I fondi stanziati per quest'ultima classe, però, sono già esauriti.

Sono agevolabili solo i veicoli nuovi, acquistati e immatricolati in Italia. Il prezzo deve essere inferiore a 50mila euro. Il tetto scende a 40mila per gli incentivi sulle auto con emissioni superiori a 60 g/km.

Ce n'è anche per motocicli e ciclomotori elettrici o ibridi. Con rottamazione, contributo Ecobonus pari al 40% del prezzo fino a 4mila euro (Iva esclusa); senza, Ecobonus del 30%.



Festività di Tutti i Santi

Il fiore, simbolo del ricordo, un modo delicato per dire che non li dimentichiamo.

Da BlaBla Flor sono aperte le prenotazioni per la realizzazione di composizioni floreali in occasione della festività di Ognissanti.

Il nostro team è a vostra completa disposizione per consigliarvi le soluzioni più adatte e offrirvi un servizio su misura per le vostre esigenze.

Mazzi da loculo | Composizioni per tombe a terra e di famiglia

Piante per tombe all'aperto | Sopralluogo al cimitero

Realizzazione composizioni direttamente in loco

Sonia Picchialepri
Laura Di Dio

con la collaborazione di Roberto Fiori

011 5503336 | 329 1797865

Via Vittorio Emanuele II, 113 • Chieri

SCONTO

5€

SU UNA SPESA MINIMA DI 30 €. NON CUMULABILE.



Centro
Gioco
Creativo

27 anni
Di Giochi
educativi

Venite a scoprire
i nostri Giochi Per La
Prima infanzia



DOMENICA 4 SIAMO APERTI

CHIERI - IL GIALDO galleria storica

011.94.22.991 | 353.40.62.746

www.centrogiococreativo.it - seguici su